

## **Curriculum Vitae di Fabio Chiusa**

### **Generalita'**

Sono nato a Pontenure (PC) il 25 febbraio 1947

Sono vedovo ed ho tre figli.

Mi sono diplomato a Dallas (Texas) nel 1964 e, successivamente, nel 1966 al Liceo Scientifico Leonardo da Vinci a Milano.

Mi sono laureato in Ingegneria Elettronica al Politecnico di Milano nel 1972.

Ho assolto il servizio militare nel corpo dell'Aeronautica.

Tra le mie passioni annovero l'attivita' subacquea (sono stato per anni Istruttore diplomato della Federazione per la Pesca Sportiva ed Attivita' Subacquee) e la musica (suono le percussioni).

### **Attivita' Lavorativa**

#### **Dicembre 1972-Dicembre 1997**

Nel Dicembre 1972 sono stato assunto da Ipacri-Istituto per l'Automazione delle Casse di Risparmio Italiane, costituita nello stesso anno, con l'obiettivo di fornire Consulenza e sviluppare Prodotti applicativi per il settore bancario italiano.

Ad Ipacri va attribuito lo sviluppo della prima rete interbancaria nazionale, del sistema Bancomat, successivamente trasferiti alla SIA-Societa' Interbancaria per l'Automazione.

Nel Settembre 1985 sono stato nominato Direttore Generale dell'Ipacri ed ho mantenuto la carica sino alle mie dimissioni, nel 1997.

Nel mio periodo di impiego in Ipacri sono stato, per cinque anni, Consigliere di Amministrazione e membro del Comitato Esecutivo della SWIFT, la Societa' Cooperativa per le Telecomunicazioni Finanziarie, in rappresentanza del sistema bancario italiano.

Sono stato membro del Consiglio di Amministrazione di Entita' a partecipazione Bancaria e Pubblica e di Comitati in seno a Banca di Italia ed Associazione Bancaria Italiana.

Ho inoltre condotto l'operazione di ingresso della IBM nel capitale della mia Azienda, Ipacri, (30%).

#### **Gennaio 1998 – Ottobre 1999**

Nel 1998/ 99 ho operato, in qualita' di consulente, per un Venture Capital svizzero, ETF, orientato alla valutazione di investimenti nel settore delle Tecnologie ed alla successiva quotazione sui mercati.

## **Gennaio 2000 – Marzo 2012**

Entrato in Elsag nel 2000, ho avuto inizialmente la responsabilità dell'unità di Corporate Marketing.

Prima di lasciare Ipacri, nel 1977, avevo concluso la stipula di un contratto con IBM per l'informatizzazione della Banca Al Rajhi, in Arabia Saudita, la maggior Banca Islamica dell'area.

Il controllo di questo progetto, dopo l'acquisizione di Ipacri da parte Elsag, ha gradualmente spostato la mia attività da Marketing a Sviluppo dei Mercati Internazionali, per conto di Elsag, che, a seguito di operazioni di merger interne al gruppo Finmeccanica, ha progressivamente modificato il nome in Elsag Datamat, Selex Elsag, Selex ES, da gennaio 2016 Finmeccanica e, da Gennaio 2017 Leonardo.

Ho seguito con continuità il Medio Oriente (inclusi Iran, Egitto e Sudan), l'area del Golfo e, per estensione culturale, i paesi del sud est asiatico (Indonesia e Malesia in primis).

Negli anni dal 2007 al 2009 ho sviluppato attività di sviluppo anche in Cina (Pechino, Tianjin, Nanjing e Chongqing).

Nell'organigramma aziendale del periodo, ho rivestito la funzione di responsabile della attività di sviluppo commerciale per il Medio ed Estremo Oriente Africa ed Oceania e sono stato responsabile, per conto Selex ES, della Branch al Cairo, in Egitto.

L'attività svolta, ha incluso:

- Mantenimento rapporti Istituzionali locali
- Sviluppo relazioni con partner locali
- Analisi di mercato
- Sviluppo commerciale ed acquisizione progetti e clienti

L'attività di sviluppo commerciale si è rivolta a tutta l'offerta civile dell'azienda:

- Automazione
- Logistica e Trasporti
- Sicurezza Fisica e Logica (Cyber Security)
- ICT – Information & Communication Technology
- Comunicazioni Professionali

### **Da Marzo 2012 a Settembre 2013**

Dal 31 di Marzo 2012 sono in pensione, dall'1 di Aprile 2012 al 30 Settembre 2013 ho collaborato con Selex ES, con un contratto di Consulenza a Progetto.

### **Dal 1 Gennaio 2014 ad oggi**

Ho fondato una Societa' a Dubai, nella Free Zone di Dubai South, denominata Attaj Trade Consulting LLC, con lo scopo di aiutare aziende Italiane ad entrare nei mercati del Medio Oriente e Golfo.

Collaboro con aziende che hanno piani di ingresso o espansione nell'area Mediorientale estesa, sia per le pratiche per attivare una presenza locale che per lo sviluppo e 'follow up' di piani di espansione tecnico/commerciale.

Fabio Chiusa

A handwritten signature in blue ink that reads "Fabio Chiusa". The signature is written in a cursive style, with the first name "Fabio" and the last name "Chiusa" clearly legible.

Dubai, 18/06/2022