

ADDETTO CONTABILITA' JUNIOR per STAGE

Settore aziendale: Metalmeccanico/Chimico/Navale

Numero posizioni 1

Sede di lavoro Genova

Durata e tipo di contratto: stage + assunzione

Descrizione profilo

Gi Group SpA, specializzazione Professional Office, ricerca per importante azienda cliente di Genova ADDETTO CONTABILITA' JUNIOR per STAGE

La risorsa, sotto la diretta responsabilità del proprio tutor aziendale, imparerà ad occuparsi inizialmente dell'area crediti e in seguito della contabilità generale in ogni suo aspetto, nell'ottica di acquisire sempre maggiori competenze e un buon grado di autonomia operativa.

Nel dettaglio le attività che imparerà a svolgere saranno le seguenti:

- recupero crediti: creazione database crediti e sollecito clienti
- registrazione fatture attive/passive
- disposizione dei pagamenti e verifica del calendario periodico delle scadenze finanziarie e degli incassi
- aggiornamento delle anagrafiche e gestione dell'archivio fisico e virtuale
- verifica prefatturazione

La figura professionale ricercata presenta una forte motivazione verso l'area contabile, è precisa, risoluta e saprà sviluppare competenze analitiche volte all'ottimizzazione e al miglioramento dei processi aziendali a livello amministrativo. Completano il profilo attitudine al lavoro in squadra, negoziazione, dinamismo, e proattività.

Contratto: STAGE di 6 con prospettiva di assunzione

Rimborso spese mensile: 500 euro

Orario di lavoro: full-time

Titolo di studio Laure in Economia

Eventuali conoscenze linguistiche: buona conoscenza lingua inglese

Eventuali competenze informatiche ed altre competenze: Pacchetto Office

DIGITAL MARKETING & SOCIAL MEDIA SPECIALIST

Settore aziendale: Comunicazione, Digital PR e Digital marketing

Numero posizioni 1

Sede di lavoro Genova

Durata e tipo di contratto: stage + assunzione

Descrizione profilo

La specializzazione Professional Hirevo Office di Gi Group ricerca Gi Group SpA, Agenzia per il Lavoro, ricerca per importante agenzia che opera nel settore delle comunicazioni, digital PR e digital marketing un DIGITAL MARKETING & SOCIAL MEDIA SPECIALIST

La risorsa inserita si occuperà di:

- Realizzare e mettere in atto il piano marketing dell'agenzia
- Lavorare fianco a fianco con i clienti nella definizione e realizzazione delle loro strategie di web marketing mixando servizi quali SEO, ADS, ADV, CRO, SMM, Analytics etc con l'obiettivo di perseguire gli obiettivi prefissati
- Ideazione di contenuti creativi/originali e di proposte strategiche per migliorare la presenza sui canali on e offline
- Produzione di piani editoriali social per l'agenzia e per i clienti dell'agenzia
- Realizzare campagne social accattivanti e ultra-performanti
- Copywriter per i social (Facebook, Twitter, Instagram, LinkedIn)
- Redazione di documenti di reportistica
- Analizzare, con strumenti di web & data analysis, le performance delle campagne, i dati ottenuti e le conversioni
- Analizzare i dati per il fine tuning o per proposte di miglioramento o di nuovi servizi al cliente (che faranno gli account / sales)

Requisiti richiesti:

- Approccio Data Driven
- Esperienza in posizione analoga di almeno tre anni

Completano il profilo ottime capacità di relazione e di lavoro in team, capacità della gestione dello stress ed adattabilità e possesso della patente B.

Titolo di studio Laure in Economia/Scienze delle Comunicazione

Eventuali conoscenze linguistiche: Ottimo inglese, Conoscenza di almeno una lingua straniera

Eventuali competenze informatiche ed altre competenze: Pacchetto Office

NEO LAUREATI ING. MECCANICA/AEROSPAZIALE/ENERGETICA-JUNIOR THERMAL SALES ENGINEER

Settore aziendale: metalmeccanico

Numero posizioni 1

Sede di lavoro Genova

Durata e tipo di contratto: Assunzione a tempo determinato di 12 mesi iniziali direttamente con l'Azienda cliente con sviluppi futuri

Descrizione profilo

Per prestigiosa Azienda leader nel settore metalmeccanico proponiamo un'opportunità come:

NEO LAUREATI ING. MECCANICA/AEROSPAZIALE/ENERGETICA-JUNIOR THERMAL SALES ENGINEER

Il/la candidata verrà inserito/a all'interno del team Sales, riportando direttamente al Key Account Manager, si occuperà di supportare il Team Vendita nella gestione e nell'espansione del business attuale e degli sviluppi futuri.

In particolare:

- Parteciperà attivamente alla preparazione delle offerte interfacciandosi con Ingegneria. Acquisti, Logistica;
- Collaborerà alla preparazione del materiale per supportare la negoziazione con il Cliente;
- Analizzare e riportare informazioni commerciali rilevanti;
- Raccogliere richieste di modifica da parte del cliente e verificare proattivamente la fattibilità e fornire tutte le informazioni rilevanti a Key National Account;
- Sviluppare benchmarking della strategia di prodotto della concorrenza al fine di implementare la strategia dell'Azienda;
- Analisi delle tendenze di mercato in termini di vendite e tecnologia

Requisiti:

- Preferibile esperienza di stage/tirocinio in ambito sales/proposal engineer
- Soft Skills (Personal Skills o Competenze Trasversali): Problem solving, Orientamento al risultato

Titolo di studio Laurea in Ingegneria Meccanica/Aerospaziale/Energetica

Eventuali conoscenze linguistiche: Conoscenza della lingua inglese (Livello B2) e preferenziale del francese

Eventuali competenze informatiche ed altre competenze: Pacchetto Office

OPERATIVO MARE

Settore aziendale: Spedizioni

Numero posizioni 1

Sede di lavoro: Genova

Durata e tipo di contratto: 6 mesi stage o tempo determinato in somministrazione

Descrizione profilo

La specializzazione Professional Hirevo Office di Gi Group ricerca per importante Spedizioniere genovese un OPERATIVO MARE.

Il candidato che stiamo selezionando si occuperà dell'intero ciclo di spedizione via mare (export/import). Sarà inserito all'interno del reparto operativo e dovrà occuparsi di tutte le fasi delle spedizioni: booking, imbarco/ sbarco, svincolo, sdoganamento e consegna finale.

Nello specifico dovrà:

- gestire le procedure operative e documentali AD HOC relative alle spedizioni marittime gestendone la documentazione e monitorando le tempistiche di consegne e arrivo merci
- gestire i rapporti diretti con i clienti e fornitori italiani/esteri per organizzare le spedizioni e la fatturazione
- controllare gli adempimenti doganali
- redigere documenti e reportistiche relative alle spedizioni

Il candidato ideale ha una forte passione/predisposizione per il settore delle spedizioni internazionali, traffici in importazione, esportazione di containers.

Completano il profilo motivazione e flessibilità, spiccata attitudine gestione imprevisti, forte predisposizione al lavoro in team e alla relazione col cliente, al fine di comprenderne le problematiche e supportarne proattivamente le richieste.

Titolo di studio Laurea in Economia o Lingue

Eventuali conoscenze linguistiche: ottimo inglese; gradita seconda lingua (possibile colloquio in lingua)

Eventuali competenze informatiche ed altre competenze: Pacchetto Office

STAGE BACK OFFICE COMMERCIALE – Lingua Inglese

Settore aziendale: Settore Tessile

Numero posizioni: 1

Sede di lavoro: Genova

Durata e tipo di contratto: Stage 6 mesi scopo assunzione

Descrizione profilo

La risorsa, inserita all'interno di un percorso di formazione finalizzato all'inserimento, in supporto alla figura Senior si occuperà di:

- presa in carico dell'ordine dal commerciale e inserimento nel gestionale aziendale;
- creazione e gestione anagrafiche;
- supporto a Clienti Europa ed Extra Europa (Asia, Russia, America) per post-vendita, cambi o resi
- gestioni scaduti e solleciti pagamenti
- emissione documenti e fatturazione Italia ed Estero e gestione pratiche doganali
- registrazione incassi
- controllo periodico dei depositi/magazzini

Titolo di studio: Laurea in Lingue o Economia o Scienze Politiche

Eventuali conoscenze linguistiche: Ottimo inglese

Eventuali competenze informatiche ed altre competenze: Conoscenza Pacchetto Office